# M Data Rewards

**Data Rewards** es un producto que permite a las marcas y agencias incentivar que los clientes realicen determinadas acciones, por medio de recompesas con datos móviles.



## **CARACTERÍSTICAS**

#### **EN TIEMPO REAL**

• La oferta se muestra cuando el usuario navega en el sitio web o app de la marca y una vez que termine la acción, recibe de inmediato su bonificación de datos.

#### **USOS**

- Recompensar por la descarga de aplicaciones.
- Recompensar el uso y la lealtad hacia la marca .
- Premiar a los clientes por compras en línea.
- · Incentivar la vista completa de videos de la marca.
- · Incentivar la carga de datos personales.

#### **ALCANCE**

La oferta de data rewards se muestra a los clientes prepago de Movistar que accedan al sitio o app de la marca.

### **CONFIABLE**

Se verifica que la acción se ejecutó correctamente para realizar la entrega del bono de datos móviles.

## **CALL TO ACTION**

Se influye en el comportamiento del usuario propiciando que realice la acción deseada por la marca a cambio de datos móviles.

## **MEDIBLE**

Se puede establecer un porcentaje de usuarios que reciban la oferta y otro que no, para comparar el desempeño entre una campaña con y sin recompensa de datos.

## **ESPECIFICACIONES**

CÓDIGO DE CAMPAÑA	La marca deberá agregar un código javascript a su sitio web o app (dependiendo del caso de uso) el cual será proporcionado por la plataforma Movistar dónde será configurada la campaña.
TEXTOS DE CAMPAÑA	<ul> <li>Mensaje que incentiva la acción: máximo 160 caracteres.</li> <li>Mensaje de agradecimiento una vez concluida la acción: máximo 160 caracteres.</li> </ul>
TRACKING LINK	Para la campaña de descarga de app, la marca/ agencia es responsable de crear un tracking link usando algún sistema third-party (como por ejemplo Bitly).

# **CONSIDERACIONES**

Se requiere del apoyo de un desarrollador por parte de la marca para incluir el código javascript en el sitio o app dónde se implementará la campaña.

